

Магазините на Пеевски – Хоремаг или Амазон?

1. Харесва ли ви идеята на Пеевски да направи държавен магазин за бедни?

Да, идеята да има верига от магазини, където цените да са пониски, не е лоша, но това няма да е магазин за бедни, защото богатите са по-големи цииции от бедните и първи ще се насочат към новия магазин.

2. Може ли да се създаде държавна верига хипермаркети, която да конкурира частните вериги?

Не, абсолютно невъзможно е. В държавната верига ще се назначат братовчеди и след всяка смяна на правителството братовчедите ще се сменят с други, още по-глупави и по-неопитни, докато в частната верига всичко е подчинено на печалбата, а това е една добра основа за успешно предприятие.

3. Щом не може да се направи успешна държавна верига, значи идеята на Пеевски е обречена на неуспех?

Да, ако магазинът на Пеевски прилича на Хоремаг, където събират прах стари компоти и консерви с домати, тогава ще се получи грандиозен провал.

4. Как може да се направи другояче?

Нека вземем акъл от американците. Това е държава с огромна територия, в която има много малки градчета и е трудно да закараш стоката до потребителя, да я поставиш в един шоурум и да му дадеш възможност да си избира. Затова в Америка от край време се правят поръчки по пощата.

5. Това вече го имаме в България. Куриерските фирми ни доставят стоките, които ние плащаме с наложен платеж.

Да, имаме го, но в Америка са направили още една стъпка напред и са централизирали системата като са създали фирмата Амазон. Трябва да има един общ сайт където клиентите да поръчват и да плащат. После в доставките нека да участват пощите, куриерските фирми, малките магазинчета и още който се сетиш.

6. Добре, днес на мен ми се яде лазаня. Отивам до магазина, купувам си нужните продукти и си правя лазаня. Ако ще поръчвам, ще трябва още от вчера да знам, че днес ще ми се яде лазаня.

В малките селца може да ви се наложи дори една седмица предварително да предвиждате какво ви е нужно. В тези селца доставчиците може да идват рядко.

В стола на ТУ от днес си купуваш купон за утре. Тоест, още от днес трябва да избереш какво ще ядеш утре. Това е неудобството, което трябва да изтърпиш, ако искаш да е прясно и да ти е по-евтино.

7. В магазина не е ли прясно?

Ми не е много прясно. Има срок на годност, който е доста дълъг. Натъпкано е с консерванти, за да бъде срокът на годност още по-дълъг. Доматите са специален гумен сорт, за да издържат дълго на щанда. Освен това ги берат полузелени и ги оставят да узреят изкуствено.

Системата на шоурума си има своята цена. Ако искате да си избирате домати, те трябва да престоят в магазина два-три дена и да ви чакат да минете и да ги изберете. Освен това много от домати никой няма да избере, те ще се скапят и ще трябва да отидат на боклука.

Сърдим се на веригите, че слагат голяма надценка и си мислим, че това са пари, които директно потъват в джобовете на търговците. Всъщност, по-голямата част от тази надценка отива за скапаните домати, които се изхвърлят на боклука.

8. Да, но хората искат да си изберат домати, а не да поръчат хубави домати, а да получат боклук.

Искаш да избираш, за да не те излъжат. Би оставил някой друг да избира вместо теб, стига да му имаш доверие.

9. Производителят ще избира. Как ще го накажеш, ако те излъже.

Може да дадем на купувача правото да оцени стоката с оценка от 1 до 10 и ако е доволен да плати повече, а ако не е доволен да плати по-малко.

10. Тогава всички ще казват, че са недоволни за да плащат по-малко.

Не, от гласуването на купувача няма да зависи това колко той ще плати. Ще се вземат пари от тези стоки, които той не харесва и ще се добавят към тези, които е оценил високо. Така той ще може да награди и накаже производителите, без това да му струва нищо.

11. Хубаво би било потребителят да плати по-малко, ако са му се случили некачествени стоки.

Да, по-малко ще плати, но това няма да зависи от това как той е гласувал, а от това как другите купувачи са гласували за същата стока. Ако стоката е оценена като некачествена, ще получи обезщетение, а ако е оценена добре, тогава това ще е късмет. Накрая на месеца ще се изчислят обезщетенията минус късмета и разликата ще се възстанови на купувача.

12. Какво ще правим, ако купувачът е късметлия и повечето стоки, които е избрал са качествени? Тоест какво ще правим, ако късмета му е повече от полагащото му се обезщетение.

Няма да караме късметлиите да плащат. Късметът ще се прехвърли за следващия месец и ще бъде нещо като безплатен кредит.

13. Всичко това е много сложно. Не можете да карате бабите на село да си поръчват стоките по Интернет и да гласуват за това дали са доволни от получените продукти.

Не е нужно това те сами да го правят. Може в малкото магазинче, откъдето си пазаруват, да поръчат на магазинерката леля Пена какво искат да им се достави. Тя ще им въведе поръчката и после може да ги попита доволни ли са от получените продукти и да въведе оценката за продуктите.